

2366

GARA A PROCEDURA APERTA PER LA CONCLUSIONE DI UN ACCORDO QUADRO, AI SENSI DEL D.LGS. 50/2016 E S.M.I., AVENTE AD OGGETTO L’AFFIDAMENTO DI SERVIZI APPLICATIVI E L’AFFIDAMENTO DI SERVIZI DI SUPPORTO IN AMBITO «SANITA’ DIGITALE - Sistemi Informativi Gestionali» PER LE PUBBLICHE AMMINISTRAZIONI DEL SSN

ALLEGATO 10 F AL CAPITOLATO D’ONERI – BUSINESS CASE LOTTI SUPPORTO 5 - 6

Classificazione del documento: CONSIP PUBLIC



INDICE

INDICE	2
1 BUSINESS CASE LOTTI SUPPORTO 5 E 6	4
1.1 BUSINESS CASE N.1: LOTTO 5 NORD	4
1.2 BUSINESS CASE N.2: LOTTO 6 CENTRO-SUD.....	4
2 LAYOUT DELLE SCHEDE PROGETTO.....	5



INTRODUZIONE

In relazione ai criteri tecnici di valutazione “SCHEDA BUSINESS CASE”, di ciascun lotto di supporto, presenti nel Capitolato d’Oneri al capitolo 17.1, il concorrente dovrà compilare le singole schede elaborando specifiche proposte progettuali e fornendo tutti gli elementi di potenziale interesse sui temi proposti.

I “Business Case” vanno intesi come casi di studio che esprimono esigenze potenziali da parte degli Enti del Servizio Sanitario Nazionale e che potranno presentarsi come iniziative progettuali nel corso del periodo di fornitura.

In ogni caso il Fornitore dovrà essere in grado, in caso di stipula dell’Accordo Quadro del lotto di gara corrispondente, di progettare e realizzare tali iniziative progettuali all’interno dei servizi di gara, in funzione di quanto riportato nella scheda

Inoltre il Fornitore si impegna fin d’ora a rendere disponibili senza oneri aggiuntivi per l’Ente, le metodologie, le soluzioni organizzative e gli strumenti tecnologici da lui proposti nonché ad attuare il valore aggiunto per l’Amministrazione derivanti dall’adozione della soluzione proposta in termini di innovazione tecnologica.



1 Business Case Lotti supporto 5 e 6

1.1 BUSINESS CASE N.1: LOTTO 5 NORD

- *Oggetto del Business Case*

Sistema per la Gestione Sanitaria Accentrata e del Bilancio Consolidato regionale

Descrivere una soluzione progettuale per il disegno e l'implementazione di un progetto per la Gestione Sanitaria Accentrata e del Bilancio Consolidato Regionale, in una logica di centralizzazione, standardizzazione e condivisione delle informazioni omogenei e interoperabili.

- *Dimensione territoriale di riferimento*

Regione di grandi\medie dimensioni per territorio di riferimento.

- *Livello di Innovazione:*

Il sistema deve prevedere la gestione nuovi riferimenti giuridici, contabili e metodologici che richiedono interventi di cambiamento sui sistemi di programmazione e controllo, sui processi amministrativo-contabili e su ulteriori aspetti dell'organizzazione Regionale.

- *Servizi di Gara*

- Supporto Strategico
- Digitalizzazione processi sanitari
- Supporto Innovazione Tecnologica

1.2 BUSINESS CASE N.2: LOTTO 6 CENTRO-SUD

- *Oggetto del Business Case*

Attuazione e monitoraggio degli interventi del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR)

Descrivere una proposta operativa per l'attuazione e del monitoraggio degli interventi del Piano Nazionale di Ripresa e Resilienza (PNRR) riconducibili ai servizi oggetto della presente iniziativa.

- *Dimensione territoriale di riferimento*

Azienda Regione di grandi\medie dimensioni per territorio di riferimento

- *Livello di Innovazione*

La proposta deve tenere in considerazione il disegno strategico nel suo complesso, la gestione dei processi amministrativi delle attività di monitoraggio e verifica del rispetto dei cronoprogrammi definite nella Missione 6 "Salute" e supporto alle attività di audit del PNRR.

- *Servizi di Gara*

- Supporto Strategico
- Governance
- Digitalizzazione processi sanitari



2 LAYOUT DELLE SCHEDE PROGETTO

In relazione ai temi, di cui al precedente capitolo, il concorrente è tenuto a compilare le Schede secondo quanto di seguito riportato. In caso di mancata presentazione della scheda, verrà attribuito un punteggio pari a 0 per ciascuna scheda non presentata.

Ciascuna Scheda dovrà avere una lunghezza massima pari a 7 (sette) pagine (formato carattere e foglio come da indicazione dello Schema di Offerta Tecnica dei Lotti Supporto) e dovrà essere sottoscritta dai soggetti con le modalità di cui al paragrafo 15 del Capitolato d'Oneri. Eventuali pagine eccedenti il numero di pagine indicato, nonché eventuale documentazione aggiuntiva prodotta dal concorrente, non verranno valutate dalla Commissione.

Ciascuna Scheda deve contenere almeno gli elementi descritti di seguito, tenendo conto delle indicazioni riportate accanto a ciascuno di essi:

Scheda numero X – Lotto X	
Titolo della Scheda: (cfr. capitolo precedente)	
Concorrente	<i>Indicare il concorrente</i>
Descrizione	<i>Descrivere il caso proposto con particolare riferimento a:</i> <ul style="list-style-type: none">• <i>obiettivi progettuali;</i>• <i>modalità di erogazione dei servizi di gara.</i>
Strumenti	<i>Indicare le metodologie le soluzioni organizzative e gli strumenti tecnologici proposti.</i>
Valore Aggiunto	<i>Descrivere il valore aggiunto per l'Amministrazione derivante dall'adozione della soluzione proposta in termini di innovazione tecnologica.</i>